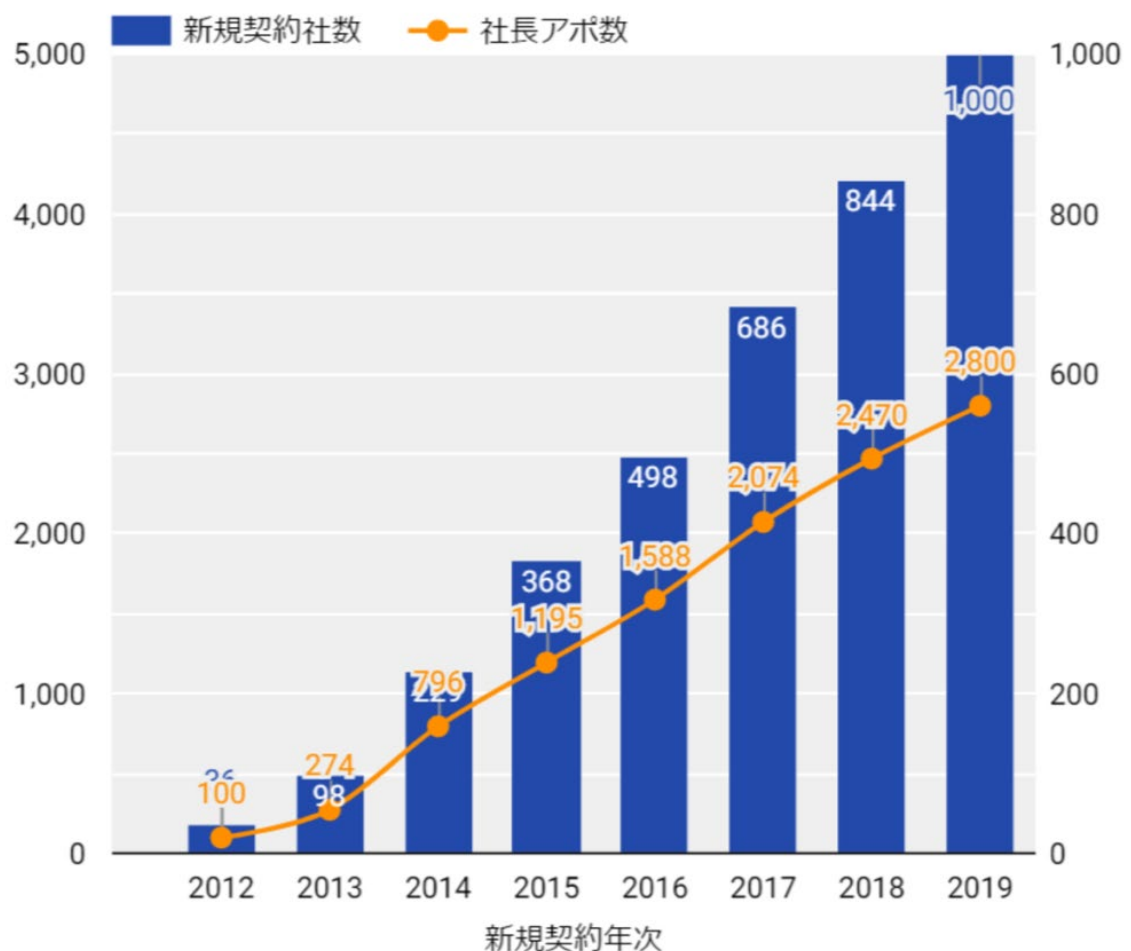


長期的に顧客獲得を成功させる為、 マーケティング&セールスの コンサルタントをつけませんか？

改めまして、ゼロセンの藤原智浩と申します。

あなたは冒頭のタイトルを見て、「大げさな」と思ったのではないのでしょうか。



まず、こちらをご覧ください。

上記のグラフは私が金なし・コネなし・実績なしの状態から、クラウドシステムを販売し平均5名体制で0から1,000社を達成した数字推移です。

2年間の試行錯誤を経て、仕組みが出来上がりました。
その結果、

年間平均の社長アポは400件、新規開拓は150社
それを6年連続でやってきました。

そして、新型コロナウイルスが発生した2020年～どうなったか？

累計社数が1,400社を超えました(*2023年1月現在)

直接手が離れたとしても結果が継続しているのです。
これが仕組みです。

そう、冒頭のタイトルは大げさなに言っているのではなく、
事実をそのまま伝えたタイトル(結果)なのです。

では、どうしたら、あなたも同じような成果を出すことができるのでしょうか。

それは、**仕組み**を、持っているかどうかで決まります。

そして、その仕組みとは、**努力とは無縁に、お金を生み出すそんな仕組み**です。

その証拠に、私は、この仕組みとマーケティングを使い、
コンサルタント市場に未経験で参入し、

初年度の売上3,000万円、

2年目の売上5,000万円を達成しました。

メディアの実績では、

自動車業界紙で最多の月刊4万部を誇る業界誌ユーストカーNEWS
で連載を持っています。



創刊から15年以上続く日本経営合理化協会の月刊CD経営塾に講師出演しました。





書籍の企画書を出版社に送ることで、2023年2月に
産業能率大学出版部から商業出版をすることになりました。



タイトルや内容が良かったから？

実績があったから？

どちらも違います。

私より腕のいいコンサルタントの方は世の中、沢山いらっしゃいますし、
コンサルタントは買うまでは内容は分からない。更に、私の事を知っている人など、ほぼいません。

では、なぜ、そのような結果を手にすることができたのかというと、

この手法を実践し、「自分」で証明したのです。

そう、私がお伝えしたいのは、商品は何でもいいということです。

お客様は、商品が欲しいわけではなく、

望む結果や悩みを解消する解決策が欲しいだけなのです。

もうお分かりだと思いますが、マーケティングとセールスをマスターすること、
ことは、ビジネスにおいて必須となります。

そして、すべては、「**反応率**」です。

1年目に反応が出た施策が2年目以降も続くとは限りません。

常に改善が必要だということです。

正直、お客様は、自分が望んでいる結果さえ手に入れば、
言い方悪いですが、商品は何でもいいのです。

なので、切り口は無限に考えることが可能です。

1つの切り口だけだと、あなたの商品を使うことで、
「お客様は1つしか得れない」と言っているのと同じです。

あなたの商品には、効果・効能はないのですか？

そんな商品この世の中、存在しません。

どんな商品サービスであっても、
それを逆算し、切り口として広告すればいいだけです。

ただ、これまでお話ししてきたように、商品をそのまま宣伝しても今の時代、ほぼ見込み客が集まることはありません。

凡人でも成約できる仕組みが必要なのです。

しかし、そもそも数がなければ、当たるものも当たりません。ただ、その数も良質なものでなければ意味がありません。

その為にも、常に改善を繰り返し、
仕組みを構築する必要があります。

ただ、**ひとつだけ心配**なことがあります。

その心配とは、

改善を1人でできるのか？ということです。

上手く行かない原因の多くは、「解釈のずれ」です。

1回で物事をすべて理解出来る人など、この世の中いません。

実際、私自身もマーケティングやセールスに出会ってから、ブレイクするまでに10年以上かかりました。

なぜ、そんなにかかったのかと言うと
学びはじめの時は、本や教材だけを頼りに、ほぼ独学で行ってきたからです。

そして、このスキルと引き換えに失ったものもあります。

それは、「**時間とお金**」です。

このように独学は、労力だけでなく時間をかなり使います。
そして、私のように、集中しすぎると人生で1番大切な
時間を失う可能性も否定できません。

しかし、「解釈のずれ」だけは、独学では、なかなか溝を埋める事が出来ません。
なぜなら、違いを指摘されない限り、ずれていることすら気づけないからです。

その証拠に、

「他人の事は分かるのに、自分の事となると分からない」と

言う人が非常に多いのです。

だから、あなたが最速で成果を望むのであれば、
その違いを指摘し、修正してくれる人が必要なのです。

例えて言うなら、自動車運転の**教官のような存在**です。

やり方を知っていて、すでに経験し、実績を確立している人が、寄り添い運転
することで、遠回りすることなく、最速で成功の帰路にたどり着けるのです。

僕は師匠と二人三脚でビジネスを作ってきました。コンサルビジネスでも先生をつけ、
守・破・離をベースに徹底的に真似するところからはじめました。
だからこそ、継続的に実績を作ることができました。

1人で出来たことはなく、
誰かが付き添い導く必要があると感じています。

そこで、今回、私は「**決意**」しました。

その決意とは、

あなたを継続的な顧客獲得で成功に導く為に
あなたをサポートすることを決めたのです。

その内容は「**ゼロセン マーケティング&セールス
顧問プログラム**」です。

これは1年間の顧問プログラムで、マーケティングとセールスの2つの柱を基軸
とした構成で出来ていますので、ひとつずつ詳しくご紹介していきます。

初回対面相談(2時間)

初回にどんなお悩みを抱え、どんな方向性で進んでいくのかを対面形式で、
ご相談をお受けしています。その内容も多岐にわたり、新たな戦略の気づきや
ボトルネットの一発解消など、この2時間の初回面談を受けるだけで、売上が
一気に浮上する方も珍しくありません。また、リアルタイムなお悩みに対して
も、具体的に回答していきますので、かなりのインパクトを感じて頂けます。

月に1度のコンサルティングセッション(オンライン1時間)

ビジネスの状況は毎月毎月変化していきます。なので、月に1度のセッション
を実施します。そこでマーケティングやセールスの状況を聞き、やるべきこと
を整理したり、注力すべき事を明確にしていきます。その内容も多岐にわたり、
新たな戦略の気づきや ボトルネットの一発解消など、売上が 一気に浮上する方
も珍しくありません。

補講勉強会(3ヶ月毎)

マーケティングの基礎から上級心理テクニックなど、ステップバイステップで
月1回勉強会を開催します。一部、内容をご紹介しますと、10倍の成約を得る

集客法、見込み客を虜にするファーストアプローチ、業界の衰退と縁を切る一人勝ちする7つの視点など。ビジネスの根源となる内容から、すぐに売上アップに繋がる手法までを、公開していきます。

会員向けメルマガ配信(日刊)

あなたは毎日送られてくるメルマガを、ただ流し読みするだけで、顧客獲得マインドが勝手にインストールされ、あなたの成功を妨げている悪い思考や幼少期に植えつけられた感情を自動的に上書きしていきます。更に、スキルもあり努力もしているのに、これまで、なかなか成果が出なかった人は、これを聞くだけで一気にブレイクします。

この基礎知識が習慣化するころ、あなたの会社の売上は大きく変化し始めます。

億万長者に教えられた「独立起業」成功法則(マインドセット編) 音声50個

僕にはビジネスを教えてもらっている億万長者の先生がいるのですが、成功には「マインドセットが8割、ノウハウテクニックが2割」と教えてもらいました。実は成功者が使っている独立起業のマインドセットがあったから継続的にビジネスができています。その内容を音声にまとめました。音声を聞き流すだけで成功者の考え方を手に入れ独立起業を成功させることができます。

主な収載内容：

- ・独立起業を失敗させる93%の人が陥る罠の共通点とは
- ・本当に大丈夫？独立起業に隠された意外なビジネスプラン
- ・成功者が「モデリング」に選ぶ人物像とは
- ・目標を忘れることなく確実に実行させる「ある要素」とは
- ・成功者は努力せずに成功してしまう本当の理由
- ・成功者が、お金を引き寄せる「お金の使い方」
- ・やる気やモチベーションを自由自在にコントロールする秘策とは

チャットワーク相談(無制限)

お悩みの状態も違いますし、ビジネスを完全に共通化することは出来ません。セッション以外にも何か相談事が出てきた際は無料のSNSを使い質問ください。
(基本48時間以内に回答します)

以上が、サービス内容になりますが、いかがでしょうか？

今回のご案内は、**顧問としてあなたのビジネスを長期的に繁栄させていく**そんなプログラムでもあります。

ただ、私も人間ですので、一緒にパートナーとして、一生懸命、施策に取り組んでくれる人に参加して欲しいと考えています。

ですので、今回は、

年間60万円(分割:月額5万円×12回)

にすることに決めました。

値下げは一切ありません。

但し、一括でお支払い頂く場合に限り、

年間50万円(一括)

となり10万円もお得ですので、余裕がある方は、一括払いをお勧めします。

もちろん、この金額というのは、これまでお手伝いしてきた企業の売上のことを考えると、非常に安い金額設定ではあるのですが、今回は、それでいいと考えています。

まずは、あなたに顧問を付けることの重要性を実感してもらうことだけを、優先したいと思います。

更に、追加の特典があります。

それは、**安心の『30日間全額返金保証付き』**です。

もし、万が一初回コンサルティングを受けて思ったものと違った場合や効果を実感できなさそうな場合はinfo@zero1000.jpにメールをいただければ初回面談から30日以内であればお振込みにてご返金させていただきます。

ただし、提案日から5日間限定です。

最後に、もう一度、プログラムの内容について再確認しておきます。

1. 初回対面相談（2時間）
2. コンサルティングセッション（月1度オンライン、1時間）
3. 補講勉強会（3ヶ月毎オンライン）
4. 会員向けメルマガ配信（日刊・365通）
5. 億万長者に教えられた「独立起業」成功法則(マインドセット編)音声50個
6. チャット相談(無制限)

そして、チャット無制限サポートで行っていますので、サポートが対応に追われるようであれば、すぐに募集を打ち切ります。

ですので、いつ募集を打ち切るかは、まだ分かりませんが、既存会員さんのサポートを優先し、行っておりますので、これを縁と感じ、チャンスだと思えば、別紙用紙にて、参加表明を今すぐ行って下さい。

最後に、あなたへメッセージを言わせて下さい。
チャンスはあなたの都合ではやってこないということです。

僕が、成長するときは、いつも予告なく急に話がやってきます。
ただ、僕はその案件が大きく怖くても、すべて「YES」と言ってきました。

もちろん、自分にはまだ早いと言い訳をして逃げることもできました。

しかし、僕は不安でも逃げずにチャレンジしたのです。

僕は教官をつけることの大事さを理解しているので、今も

年間500万円支払ってコンサルタントをつけています。

その結果、ドンドン実績を積み重ね、今に至っています。

だから、あなたも自分には早いと言うことはありません。

今のあなたに必要なのは、

次のステージにあがる「決意」を持てるかどうかだけです。

そして、そのチャンスは誰にも与えられるものではありません。
次へのステージの階段は見える人と見えない人がいます。
それは、あなたが今その段階にいるかどうかです。

もし、あなたがその次へのステージが見えるのであれば
是非、そのチャンスを見逃さないで下さい。

最後の決断は、あなたしかできません。
その決断があなたの人生を大きく変えます。

あなたと一緒にビジネスを行えることを楽しみにしています。
長い間、お付き合い頂きまして、ありがとうございました。

ZERO1000マーケティング&セールス

顧問プログラムのご案内

<基本内容>

1. 初回対面相談（2時間）
2. コンサルティングセッション（月1度オンライン、1時間）
3. 補講勉強会（オンライン）
4. 会員向けメルマガ配信（日刊、365通）
5. 億万長者に教えられた「独立起業」成功法則(マインドセット編)音声50個
6. チャット相談(無制限)

<プログラム費用>

年間50万円（税別）

<申し込み方法>

Web : <https://zero1000.jp/order-assist>

メール :

この用紙を、記入し今すぐ送信して下さい。**メール:info@zero1000.jp**

申込書	
会社名	
名前	
住所	
電話番号	
支払方法	☐ 一括50万円（税別） ☐ 月額5万円（税別）

申し込み期限：案内から5営業日以内(30日間の全額返金保証付き)